



# MIGUEL GIL PECHUAN

Valencia 46002.  
España

---

## RESUMEN

Especialista en la gestión y desarrollo de negocios con más de 30 años de experiencia trabajando en escenarios internacionales y multiculturales siempre orientado a la obtención de resultados en base a la construcción de alianzas estratégicas a través de la persuasión, la negociación y el trabajo perseverante con implicación y presencia personal.

Cómodo con nuevas ideas, productos innovadores y entornos muy diversos para la puesta en marcha.

---

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### SECTOR PIEL: PAKISTÁN

- Construir y administrar con éxito (desde cero) la curtiduría que llegó a ser la más grande de Asia y en la que produjimos cuero de cabra y ovino para calzado, prendas de vestir y guantería
- Diseño de la planta
- Implementación de procesos técnicos
- Team Building y reclutamiento personal
- Desarrollo de la red de comercialización y distribución comercial: CHINA. JAPÓN. FILIPINAS. EUROPA Y ESPAÑA.
- Asociación estratégica con otras curtidurías en Bangla Desh.

### SECTOR ROPA DE HOGAR TEXTIL: EE.UU. - REINO UNIDO - EUROPA

- Construcción de una red comercial en EE.UU. estableciendo colaboraciones de asociación con LESHNER primero y DAVIDSON COTTON después, alcanzando en cinco años una facturación de 10 millones de USD a partir de cero.
- Reino Unido. Conseguimos que todos nuestros productos se comercializaran activamente en el 100% de los más importantes grandes almacenes de Gran Bretaña.

### SECTOR ALIMENTACION: CAFÉ.-ESPAÑA

- Como director general de la firma Cafés Valiente SL y siguiendo instrucciones precisas de su propietario cuyo interés era la venta del negocio incrementé mediante acciones estratégicas y empresariales el valor de mercado de la empresa desde 9 millones de euros iniciales hasta 23 millones de euros.
- Alcanzada esa cifra se vendió la compañía.

### COMERCIO: ÁFRICA / RUMANIA

- Asistir a empresas, particulares e inversores españoles en su interés por desarrollar relaciones de negocio, así como vender y/o comprar diferentes tipos de productos y/o servicios en Rumania y África, especialmente KENIA, REPÚBLICA DEMOCRÁTICA DEL CONGO, TANZANIA.
  - Esta difícil tarea que requirió mucho esfuerzo y para el caso de Africa no siempre pudo culminarse con éxito.
-

## HISTORIAL DE TRABAJO

<b>Director Técnico</b> RODRIGO SANCHO S.A	06/1976	06/1981	Empresa de cuero.	Valencia. ESPAÑA
<b>Director Gerente.</b> ZAHUR SANCHO Pvt. Ltd	06/1981	06/1991	Empresa de cuero.	Karachi. PAKISTÁN
<b>Director Gerente.</b> MIMA Pvt. Ltd	06/1991	06/2001	Empresa de cuero.	Karachi. PAKISTÁN
<b>Director General Internacional.</b> MANTEROL- ATRIVM	06/1996	06/2001	Ropa de hogar textil.	Nueva York- Londres- Valencia
<b>C.E.O</b> CAFES VALIENTE S.L	06/2001	06/2006	Tostador de café	Valencia. ESPAÑA
<b>Despacho Propio</b> Autónomo	2006	2019	Servicios de gestión y creación de negocio para empresas de diferente tipología en entornos internacionales.	

---

## HABILIDADES

- Análisis de negocio
- Gestión de operaciones
- Seguimiento y evaluación objetiva de los rendimientos
- Líder decisivo, generador de confianza.
- Formación de equipos
- Resolución de conflictos
- Análisis de proyectos
- Análisis de negocio y de sus requisitos para conseguir el éxito.
- Fluidez en español (nativo)
- Inglés fluido
- Excelente comunicador

---

## EDUCACIÓN

<b>Título de Ingeniero Industrial</b> Universidad de Navarra. San Sebastián. País Vasco.	ESPAÑA.	1976
<b>Programa Dirección General de Empresas. PDG (IESE)</b> Universidad de Navarra. Madrid 1992	ESPAÑA	
<b>Certificado de Posgrado. Evaluación de la empresa (IESE)</b> Universidad de Navarra. Barcelona 2002	ESPAÑA	
<b>Certificado de Posgrado. Sistemas de política de remuneración. (IESE)</b> Universidad de Navarra. Barcelona 2006	ESPAÑA	

---

## INTERESES

Arte moderno. Deporte Jogging. Música (R&B). Lectura (ensayos)